

Motywowani chęcią zdobywania nowych rynków i fajnych klientów, poszukujemy osoby, która chce realizować swoje ambicje w zakresie sprzedaży i pozyskiwania klientów

## **NEW BUSINESS EXECUTIVE**

(miejsce pracy: Konin)

### **OPIS STANOWISKA/ZADANIA**

- Zdobywanie nowych klientów
- Kształtowanie pozytywnych relacji biznesowych z klientami
- Research potencjalnych klientów
- Przygotowywanie ofert
- Prowadzenie spotkań oraz prezentacji

### **IDEALNY KANDYDAT**

- Z łatwością nawiązuje nowe kontakty, jest dynamiczna i podejmuje własną inicjatywę
- Lubi i potrafi sprzedawać
- Ma nienaganną prezencję i wysoką kulturę osobistą
- Zna i rozumie specyfikę branży reklamowej
- Poszukuje pracy, w której chce się rozwijać
- Biegłe posługuje się pakietem MS Office (Word, Exel, Powerpoint)
- Posiada prawo jazdy

### **OFERUJEMY**

- Pracę w młodej, dynamicznej firmie
- Atrakcyjny i przejrzysty system prowizji

Aplikację CV oraz list motywacyjny prosimy wysyłać na adres email: [praca@logoworld.pl](mailto:praca@logoworld.pl)

Prosimy o zamieszczenie klauzuli: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dnia 29.08.1997 roku o Ochronie Danych Osobowych; tekst jednolity: Dz. U. z 2002r. Nr 101, poz. 926 ze zm.).”

Uprzejmie informujemy, iż zastrzegamy sobie prawo kontaktu jedynie z wybranymi osobami.